



Зачем использовать интегратор

Vakas-tools

«Онлайн-школы растут, но многие
теряют клиентов из-за хаоса между
сервисами.

Пока менеджеры вручную переносят
заявки, конкуренты уже продают».

Представим запуск **онлайн-школы** через вебинар

1. Запуск рекламы.
2. Сбор регистраций.
3. Настройка рассылки напоминаний (смс, звонки, email, чат-боты), чтобы человек не забыл прийти на вебинар.
4. После вебинара выгрузка отчётов, заказы и оплат в CRM.
5. После оплаты выдача доступов к обучению.

И на каждом этапе онлайн-школа использует свой сервис:

01 Конструкторы
для лендингов

02 Рассыльщики смс,
звонков и email

03 Чат-боты
для рассылок

04 Вебинарные
площадки

05 CRM-системы для
ведения клиентов

06 Образовательные
платформа

07 Сервисы
аналитики



В итоге с какими проблемами сталкиваются **ШКОЛЫ**

Данные не объединены - приходится вручную собирать информацию из разных сервисов.



Нет нормальной связки между сервисами - вебинар в одной системе, оплаты в другой, продажи в третьей.



Ручная работа - рассылки каждый раз настраиваются заново, техспец тратит часы впустую.



Менеджеры зашиваются в рутине, а владельцы школы
- в хаосе вместо развития проекта.



Решение

Vakas  tools

Интегратор, который соединяет сервисы
между собой и убирает рутину

Как Vakas-tools меняет работу онлайн-школы



Сбор регистраций

Автоматическая передача заявок с лендингов, форм и конструкторов (Tilda, Taplink и др.) напрямую в ваши сервисы.

Все регистрации сразу в CRM, LMS или рассылке, без ручного экспорта.



mottor























Creatium
Платформа сайтов любой сложности

Ни одна заявка не потеряется, продажи стартуют быстрее

Рассылка СМС, звонков, email

Напоминания и сообщения запускаются автоматически по расписанию вебинара, регистрации или оплат.

- Не нужно заново настраивать рассылку перед каждым запуском.
- Настраиваются сценарии: «после регистрации», «до/после вебинара», «после оплаты», «тем кто был/не был».

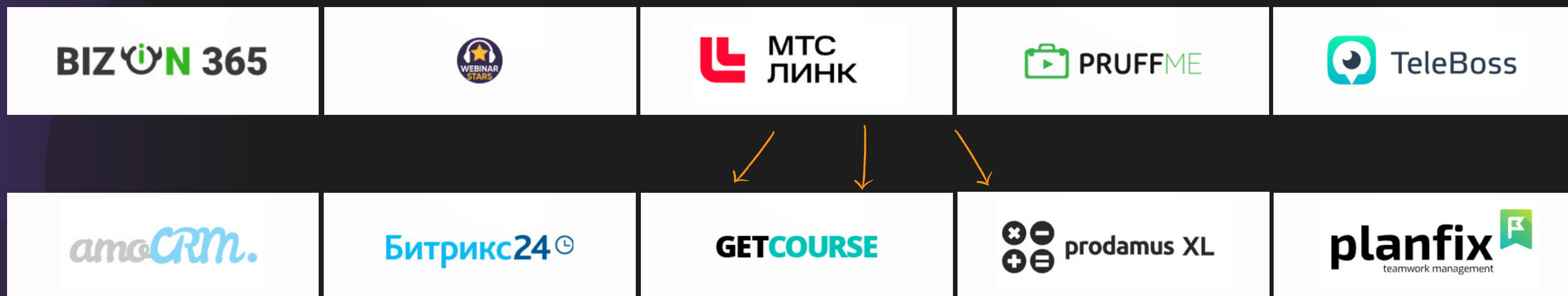
					<i>DashaMail</i>
					И другие
					
					

Выше явка на вебинар и больше оплат без лишних усилий

Передача отчетов из вебинарных площадок в CRM/LMS

Данные о каждом участнике вебинара сразу попадают в CRM/LMS.

- Сколько минут был, нажимал ли кнопку, досмотрел ли до конца, комментарии и т.д.
- Сделка автоматически двигается по воронке в зависимости от активности клиента.



Сразу видно, какие клиенты «горячие», и можно оперативно связаться

Передача заявок и оплат

Все заказы и оплаты с разных площадок и платёжных систем стекаются в CRM.

- Видна полная информация: статус оплаты (предоплата, полная, без оплаты).
- Удобно работать отделу продаж без потери заявок.

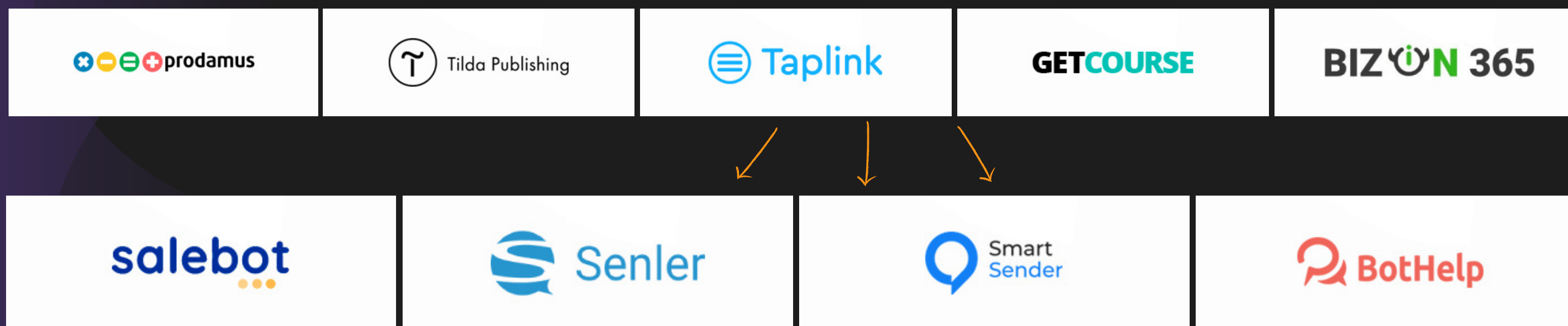


Прозрачный учёт денег и быстрый контроль за оплатами

Интеграция с чат-ботами

Рассылайте персонализированные сообщения через ботов.

Сценарии подстраиваются под действия клиента: регистрация, участие, заказ.



Каждому клиенту свой текст → выше конверсия

Автосмена даты на лендинге

Укажите расписание, и дата вебинара обновляется сама.
Никаких «вчерашних дат» на сайте.



Экономия рекламного бюджета и больше доверия клиентов

Нам доверяют более 1000 школ

Среди наших клиентов



Школа речевого
имиджа Седы
Каспаровой



Дарья Манелова про
воронки продаж,
которые работают



Мари про запуски.
Продюсер и немножко
маг



Школа продюсера
Татьяны Маричевой



Онлайн-школа
удаленных профессий
Техно-бог

Почему не использовать платформу «Всё в одном»

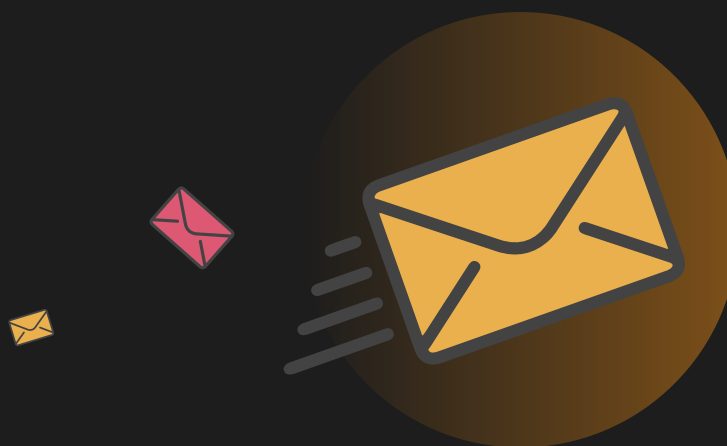
1. All-in-one сервисы делают всё сразу, но поверхностно. Это означает, что в сервисе может не быть уникальных функций, которые вам необходимы.
2. Нет гибкости. Нельзя выбрать лучший инструмент под свою задачу.
3. Один сбой — встаёт вся работа.
4. Данные в одном месте = риск потерять базу.



Какой **результат** получит онлайн-школа после внедрения Vakas-tools



Автоматизация экономит
часы ручной работы
каждую неделю



Напоминания
увеличивают явку в разы
по сравнению с ручными
рассылками



Менеджеры начинают
обрабатывать заявки в тот же
день, без задержек

**А владельцы онлайн-школ занимаются развитием, а
не решением рутинных задач, которые забирают время**



Подключите первую интеграцию
за 15 минут и протестируйте весь
функционал **14 дней бесплатно**

vakas-tools.ru